

Inschrijvingsformulier

Per brief Info Topics, Kwikaard 74, 2980 Zoersel BNP Paribas Fortis: 220-0929472-54
Per fax 0032/(0)3 227 18 59 IBAN: BE42 2200 9294 7254
Per tel. 0032/(0)3 226 22 19 SWIFT BIC: GEBA BE BB
E-mail info@infotopics.be BTW BE 0453 326 035
Site internet www.infotopics.be RPR-RPM Antwerpen

Stem en lichaamstaal

16 april 2019

REF: 1930

Naam bedrijf:	
Adres:	
Postcode:	Stad/Gemeente:
Ondernemingsnummer:	
Telefoon:	Website:
Sector:	Aantal werknemers:
Deelnemers	
Naam: Voornaam: <input type="checkbox"/> Dhr <input type="checkbox"/> Mevr	
E-mail:	
Functie:	
Lidnummer IAB/BIV/BIBF:	
Naam: Voornaam: <input type="checkbox"/> Dhr <input type="checkbox"/> Mevr	
E-mail:	
Functie:	
Lidnummer IAB/BIV/BIBF:	
Facturatie (indien anders dan hierboven vermeld)	
Naam bedrijf:	
Adres:	
Postcode:	Stad/Gemeente:
Ondernemingsnummer:	
Datum:	Handtekening

Het inschrijvingsbedrag omvat de cursus, de lunch, de koffiepauzes, gratis parking en de volledige documentatie. Het inschrijvingsbedrag per persoon bedraagt 713,90 euro (590 euro + 21% BTW) en kan u vooraf storten op rekeningnummer 220-0929472-54.

U kan ook betalen via de kmo-portefeuille (registratienummer KMO-portefeuille DV.O105311) met als max. subsidie 30% of 40% van het totale inschrijvingsbedrag. **Het maximum projectbedrag bedraagt 580,00 euro.**

Meer info op de website www.kmo-portefeuille.be

Annulaties zijn mogelijk tot 2 weken voor datum. Nadien is het volledige inschrijvingsbedrag verschuldigd. U kan u ook altijd laten vervangen door een collega.

Uw adresgegevens worden, behoudens bezwaar van uw kant, in ons bestand opgenomen

zodat wij u op de hoogte kunnen houden van onze toekomstige opleidingen. De Algemene Verordening Gegevensbescherming voorziet het recht van toegang, verbetering en verwijdering. Details van hoe wij omgaan met uw gegevens vindt u in onze privacy policy, beschikbaar op onze website <https://www.infotopics.be/privacy-policy/>



16 april 2019
Van Der Valk Brussels Airport

Interactieve training Stem en lichaamstaal: leer krachtig communiceren Hoe herken je signalen en leugens?

Is het goed en snel inschatten van anderen voor u van belang en wil u meer inzicht krijgen in de dynamiek tussen mensen en hun communicatiestrategieën? Dan geeft deze training u tegelijkertijd inzicht en een praktische aanpak. U krijgt een nieuwe kijk op anderen en uzelf.

NON-VERBALE COMMUNICATIE IS EEN BREED BEGRIP.

Het gaat om zaken als **houding, gebaren, gezichtsuitdrukkingen, spreektempo, ademhaling, stemgebruik, oogcontact**. De optelsom van deze elementen bepaalt voor het grootste deel de boodschap voor de ontvanger van de communicatie. In sommige situaties zelfs meer dan 90%. Het levert dus veel op om die non verbale boodschap te kunnen lezen.

Van sommige onderdelen van non-verbale communicatie zijn mensen zich (deels) bewust. U kunt zich realiseren wat voor houding u aanneemt (zitten, staan, achterover zitten, armen op tafel e.d.) en of u de ander aankijkt of niet. Maar als de interactiesituatie spannender of intensiever wordt, lukt dat al veel minder.

Onderzoek toont aan dat de talrijke, snelle en subtiele microbewegingen in het gezicht echter nagenoeg geheel onbewust zijn. Onbewust betekent ook niet beïnvloedbaar en dat maakt die microbewegingen zo interessant. Want deze zijn een betrouwbare bron van informatie. Microbewegingen op het gezicht mogen we niet verwarren met de **micro expressies** die gelinkt zijn met situationele emoties. INSA-microbewegingen zijn gelinkt met persoonlijkheid en iemands communicatiestrategieën in interactiesituaties.

Met deze training in de innovatieve en **op actueel wetenschappelijk onderzoek gefundeerde INSA** methode gaan we aan de slag met die microbewegingen. Na deze kennismaking bent u al in staat om al snel in een gesprek **meer doelgericht in te spelen op uw gesprekspartner(s)**. U zult ervaren dat u minder geneigd bent te oordelen over anderen. Als bonus krijgt u van uw medecursisten informatie over uw non-verbale impact aan tafel.

Trainer

Deze opleiding wordt gegeven door **Dana Ketels**, oprichter van Strategic Face Profilers en directeur bij het Centrum voor Lichaamstaal, de meest erkende referentie voor Lichaamstaal in België. Dana behaalde haar master in de non-verbale strategie analyse aan het expertisecentrum INSA in Rotterdam. De missie van Dana is zowel individuen als organisaties kennis te laten maken met de impact van non-verbale communicatie op hun persoonlijk- en professioneel leven en effectieve communicatie bevorderen. Regelmatig zie je haar lichaamstaal analyses verschijnen in de media.

BIJKOMEND

Deelnemers krijgen na deze opleiding **online toegang tot een online presentatie** over non-verbale strategie analyse als naslagwerk.

Deze training is wetenschappelijk onderbouwd en valt terug op studies en talrijke onderzoeken in samenwerking met prof. Dr. Agneta Fischer, hoogleraar Emoties en affectieve processen en voorzitter van de afdeling Psychologie.

Voor de training vragen we aan de deelnemers een online vragenlijst in te vullen zodat we de leerdoelen van de deelnemers vooraf in kaart brengen. Na de training krijgt je toegang tot een online presentatie over de basis van de non-verbale strategie analyse. Optioneel is het nadien mogelijk om je eigen non-verbale strategie scan met persoonlijk profiel bij te reserveren aan de hand van video-analyse.

PROGRAMMA (9u – 17u / LUNCH 12u30 – 13u30)

VOOR DE TRAINING

Doe de non-verbale strategie test en meet uw kennis over deze methode.

Voor de training vragen we aan de deelnemers ook een online vragenlijst in te vullen zodat we de leerdoelen van de deelnemers vooraf kaart brengen.

TRAINING

Tijdens deze dag leert u repeterende microbewegingen in het gezicht waar te nemen en wordt het theoretisch kader neergezet, zodat u inzicht krijgt in de betekenis van die microbewegingen en met die patronen samenhangende strategietypen en hun kwaliteiten en valkuilen. Uw eigen non-verbale communicatie komt ook aan de orde. U leert in grote lijnen wat uw non-verbale impact is door middel van oefeningen met uw medecursisten.

Verder krijgt u praktische inzichten in het functioneren van de strategietypen in organisatie of team.

- De basis van de non-verbale strategie analyse gebaseerd op de INSA-methode
- De betekenis van non-verbale microbewegingen in het gezicht
- De basis van het kijken naar de microbewegingen van je gesprekspartners aan de hand van de INSA-methode, doordat je met medecursisten oefent
- Je krijgt door de praktijk meer inzicht in je eigen non-verbale repertoire en de effecten ervan op je gesprekspartners
- Je krijgt ook inzicht in de manier waarop je onbewust beïnvloed wordt door anderen.

NA DE TRAINING

Na de training krijgt je toegang tot een online presentatie over de basis van de non-verbale strategie analyse.

OPTIONEEL:

Nadien is het mogelijk om je eigen non-verbale strategie scan met persoonlijk profiel bij te reserveren aan de hand van video-analyse.

DOEL VAN DE TRAINING:

De deelnemers bewust maken van de impact van microbewegingen op interacties om zo de effectiviteit van de communicatie te vergroten. Inzicht geven in de dynamieken tussen mensen en onbewuste communicatiestrategieën.

VOOR WIE?

De training is geschikt voor bijvoorbeeld mediators, onderhandelaars, leiders, HR-managers, coaches, projectmanagers, politie en justitie medewerkers en andere professionals, die hun effectiviteit in de omgang met anderen willen versterken.